

## AKTUELLE SEMINARE

### »Team im Bild« - Kreative Teamentwicklung mit Fotografie

Sie wollen motivierter, effektiver, besser zusammen arbeiten. Ein Teamentwicklungsprozess unterstützt Sie dabei. Im Workshop tauschen Sie Standpunkte aus, definieren gemeinsame Ziele und entwickeln Konfliktlösungen. Werfen Sie dabei einen neuen Blick auf Strukturen, Personen und Beziehungen: halten Sie Teamskulpturen auf Fotos fest, erkunden Sie die Umgebung im Hinblick auf Teamthemen, erschaffen Sie Fotostories zu Ihrer Teamzukunft.

### Kommunikation & Körpersprache

Unsere Wahrnehmung bezieht sich zu 55% auf die Körpersprache, zu 38% auf die Stimme und nur zu 7% auf den Inhalt. "Ein Blick sagt mehr als tausend Wort" !? – aber was nur? Körpersprache ist ein extrem wichtiges Kommunikationselement – sie ist jedoch nicht eindeutig. Körpersprache unterliegt kulturellen, individuellen, schichtspezifischen etc. Deutungsmustern. Machen Sie sich Ihre körpersprachliche Wirkung bewusster und lernen Sie Ihr Gegenüber besser einzuschätzen.

### Verhandlungstraining nach dem Harvard-Konzept

"Ein Geschäft ist dann gut, wenn beide Seiten zufrieden sind." Dies ist der Grundgedanke des Harvard-Konzeptes. Fühlt sich ein Partner als Verlierer, wird er künftig ungern Geschäfte mit Ihnen machen. Stellen Sie eine Win-Win -Situation her und gestalten zugleich das Verhandlungsergebnis optimal für sich! Nach dem Motto ‚Hart in der Sache – weich zu den Menschen‘ stellt das Harvard-Konzept Interessen und nicht Positionen in den Mittelpunkt und bietet praktische Hinweise für Ihre Verhandlungsführung.

### Führung & Motivation

Wie können Führungskräfte Ihre Mitarbeiter/innen motivieren und für eine konstruktive Zusammenarbeit gewinnen? Ist Führung (nur) Beziehung, wie Reinhard K. Sprenger behauptet? Wie kann erfolgreiche Führung gestaltet werden? Im Seminar werden eigene Erfahrungen und aktuelle Führungstheorien diskutiert. Schwerpunkt des Trainings ist die Vermittlung von methodischem Handwerkszeug für den Alltag: Kommunikationstechniken, Feedback, Visualisierung, Moderation von Teamsitzungen und Entscheidungsprozessen sowie Mitarbeiterführung durch Zielvereinbarungen.

### Informationen zu diesen und weiteren Seminaren

**Orange Consult** - Kiarang & Network

fon 030- 627 37 902

[dialog@orange-consult.de](mailto:dialog@orange-consult.de)